



Mérföldkövek I.



- 2007 október – „Mikro A” pályázat
- 2007 november – „Mikro B” pályázat
- 2008 február – Az első hitelfolyósítás

- Cél: a legkisebbek forráshoz-juttatása,
- Nem szociális mikro-hitel, a KKV-k alulfinanszírozottsága miatt került bevezetésre („hitelképes, de nem bankképes”)
- Max. 6m Ft, max. 5 évre

- Kezdeti (?) nehézségek
- Pénzügyi válság



Mérföldkövek II.



- **2008 október – Feltétel-módosítás I.**

- A beruházási hitelnagyság max. 6m Ft-ról 10m Ft-ra emelkedik
- A beruházási hitelek futamideje max. 5 évről 10 évre nő.
- Kamatplafon eltörlése
- Hitelmoratórium 6 hónapról 1 hónapra rövidül

- **2009 február – Feltétel-módosítás II.**

- A forgóeszközhitel futamideje max.1 évről 3 évre nő
- A közvetítói önerő 50%-kal csökken (visszamenőlegesen!)
- Kamatszámítási módszer változik a Mikro B közvetítők esetében (0,3* 3hónapos BUBOR+6%)



Hol tartunk?



- **PRO:**
- **A termék felhasználói köre kiszélesedett**
- **Feltételeiben a támogatott hiteltermékek között versenyképessé vált**
- **Széles szerződött közvetítői hálózat**
- **Jól bevezetett termék, a szerződött volumenek viszonylatában ismert (?), jó „fogyasztói” visszajelzések**

- **CONTRA:**
- **A termék továbbra is csak beruházási/tevékenységbővítési célokra alkalmas – a recesszió szűkíti a keresletet**
- **Nem egyszerű – ebben nem látunk jelentős tartalékot**
- **Kevés aktív közvetítő**



Tevékenységbővítés



- Szigorodó banki finanszírozási feltételek
- Szűkülő piacok - kiesnek vevők
- A „talpon maradó” vevők fizetőképessége romlik (körbetartozások, növekvő vevő állományok)
- Egyes vállalatok likviditási helyzete kritikussá válik a pénzügyi válság kapcsán
- A recesszió miatt a vállalatok elhalasztják beruházásaikat

MA ELSŐSORBAN FORGÓESZKÖZHITELEKRE VAN SZÜKSÉG

DE:

- A Jeremie források az EU strukturális alapjaiból származnak – szigorú felhasználási szabályok
- A válság kapcsán az EU lazít bizonyos feltételeken, de egyelőre a források klasszikus forgóeszköz-finanszírozásra nem használhatók fel



Tevékenységbővítés II.



Forgóeszköz hitelek az alábbi esetben alábbi feltételekkel folyósíthatók:

- **Tevékenység elindítás esetében**

Új vállalkozás/tevékenység beindításával kapcsolatosan felmerülő bármely költség finanszírozása minden korlátozás nélkül (kivétel de minimis korlátozásban szereplő tételek)

- **Meglévő vállalkozás esetében**

2.1 Tevékenységbővülés finanszírozása, amely alatt a következőket értjük:

- Készletek bővítésének finanszírozása;
- Új munkaerő alkalmazásával járó többletköltségek finanszírozása;
- Igénybe vett szolgáltatások bővítésének finanszírozása;
- A meglévő üzleti infrastruktúra bővítésével kapcsolatos forgóeszköz igény finanszírozása (pl. új üzlethelység, iroda, raktár bérleti díjának finanszírozása, új eszközök beállításával kapcsolatos lízing-, illetve bérleti díjak finanszírozása stb.);
- Új partnerrel,
- Új termék kialakításával vagy
- Új földrajzi területen végrehajtott piacbővítéssel összefüggő forgóeszköz igény finanszírozása.

2.2 Beruházáshoz kapcsolódó forgóeszköz finanszírozása korlátok nélkül



Akkor kinek?



Rövid távon

A vállalatok egy köre továbbra is fejleszt

- Anticiklikus ágazatokban aktívak
- Részt vesznek a gazdaságélénkítő programokban
- Részt vesznek vissza nem térítendő pályázatokon
- A kilábalást fejlesztésben látják

Középtávon – tárgyalások az unióval a forgóeszköz-finanszírozás (átmeneti) engedélyezésére



Limitrendszer átalakítása



Jelenlegi helyzet:

A közvetítők pályázatainak alapján limiteket kapnak

Az odaítélt limitekkel a felhasználható forrás csökken

Probléma:

A közvetítőknél kihasználatlan limitek, miközben az adható forrás nem elegendő az új pályázatok kiszolgálására (pl. KMOP – forrásvisszahívások)

Megoldási javaslat:

A limitrendszer átalakítása – megszüntetjük az egyéni „termék-limiteket”

Partner-limiteket állítunk (az adott közvetítő pénzügyi-gazdasági ereje alapján)

Kiszolgálás érkezési sorrendben